

GESUCHT

BERATERIN FINANZEN & VERSICHERUNGEN

IHR TAG BEI UNS



Mit dem ersten Kaffee Ihre Mails checken. In Ruhe den ersten Beratungstermin vorbereiten und ggf. vorher schon den einen oder anderen Rückruf erledigen. Mit offenen Fragen wenden Sie sich an Ihre Kollegin. Ihre Kundin kommt zu einem persönlichen Gespräch oder Zoomtermin.



Sie machen sich Gedanken über das Gespräch mit der Kundin und erstellen eine erste Lösungsidee. Die Kundin braucht noch eine Berufsunfähigkeitsabsicherung? Ihre Kollegin im Backoffice erstellt schon mal den Fragebogen und rechnet verschiedene Angebote. Sie konzentrieren sich auf die Kapitalanlage.



Feierabend – Sie haben mit Kundinnen und Kolleginnen gelacht und einen grünen Depotvorschlag erstellt. Einer jungen Mutter haben Sie von der „Ausbildungsversicherung“ abgeraten und Alternativen aufgezeigt. Ein guter Tag.

BRINGEN SIE DAS MIT?

GANZ WICHTIG

- Erfahrung im Bereich Altersvorsorge & Kapitalanlage
- Ohr und Herz für die Kundinnen

AUCH WICHTIG

- Eigenverantwortlichkeit
- Teamfähigkeit
- Humor

SAHNEHÄUBCHEN

- Wirtschaftsstudium oder
- Financial Planning oder
- Ausbildung zur Bankkauffrau

DAS BRINGEN WIR MIT!

WERTSCHÄTZUNG

Wir schätzen Ihr eigenständiges Denken und fördern Ihre Kreativität.

HUMOR...

...ist zwingende Voraussetzung im Umgang mit Vermittlerichtlinien und anderem Wahnsinn in dieser Branche.

PERSÖNLICHKEIT

Warteschleifen, Computerstimmen? Nicht bei uns. Unsere Kundinnen sprechen mit Menschen – zum Beispiel mit Ihnen.

FAIRNESS

Sie geben Ihr Bestes, wir auch: Menschlichkeit, Teamessen und -reisen sowie kompromisslosen Coronaschutz.

ICH FREUE MICH AUF IHRE BEWERBUNG

Susanne Kazemieh

kazemieh@frauenfinanzgruppe.de

www.frauenfinanzgruppe.de

FRAUENFINANZGRUPPE
SUSANNE KAZEMIEH